

eNventa

Fit **4** Future

Digitaler Wandel
Chancen ergreifen



**NISSEN
VELTEN**



enventa **Fit 4 Future**

Durch Handel 4.0 und Produktion 4.0 wird sich die Wirtschaft in den nächsten Jahren und Jahrzehnten fundamental verändern. Schlüsselfaktoren sind der effektive Umgang mit Daten und die Digitalisierung von Geschäftsprozessen.

Fördert meine Software-Landschaft die interne Kommunikation und damit das Informationsmanagement? Ist ein übergreifender und mobiler Zugriff gewährleistet? Können umfassende Analysen auf Basis der vorhandenen Daten erstellt werden? Heute stellen sich vor der Investition in eine neue Business-Software ganz andere Fragestellungen als vor fünf, zehn oder 15 Jahren.

Der effektive Umgang mit Daten und die Digitalisierung von Geschäftsprozessen ist entscheidend. Die Digitalisierung umfasst dabei mehr als nur Hard- und Software, es geht vielmehr um eine neue Art und Weise der Kommunikation, um die Bedeutung von Information und Daten, die Geschwindigkeit des Handelns und die Vernetzung von Unternehmen, Institutionen und Menschen.

Das Internet ist nicht nur eine große Herausforderung, sondern bietet auch enorme Chancen, Kunden besser zu verstehen und somit besser zu bedienen. So sind beispielsweise in der Logistik Datenbrillen im Kommen und vereinfachen die Kommissionierung. Die fortschreitende Digitalisierung und die aktuellere Datenbasis sorgen für optimierte Lagerbestände und eine einfachere Bestellabwicklung. Die Künstliche Intelligenz von Maschinen und Fahrzeugen beschleunigt die Intralogistik und trägt der Kundenforderung nach same-day-delivery Rechnung.

Vernetzung und ein effizientes Datenmanagement sind der Schlüssel zum Umstieg auf die digitale Welt. Die Basis für den Umstieg ist eine flexible Business-Software, die eine durchgängige Supply Chain ermöglicht, Omnichannel-fähig ist und darüber hinaus Ihre individuellen Besonderheiten und Branchenanforderungen versteht.

PERFORMANTE BASIS FÜR DIE ZUKUNFT

Drehen Sie den Schlüssel und betreten die digitale Welt. Mit den smarten Lösungen von eNventa meistern Sie die Herausforderungen des digitalen Wandels in Ihrem Unternehmen.

Geschäftsprozesse müssen im Unternehmen selbst, aber auch unternehmensübergreifend, digital erfasst, verarbeitet, analysiert und optimiert werden. Die Erhebung und der Austausch der Daten soll in Echtzeit erfolgen. Schnelligkeit, Flexibilität und Transparenz sind die Schlüsselfaktoren bei der Gestaltung der Unternehmensprozesse. Dabei unterstützt Sie die Business-Software eNventa effizient.

eNventa bietet smarte Lösungen für ERP, CRM, Logistik, E-Commerce und Stammdatenmanagement. Durch das breite Lösungsportfolio und die offene Architektur unterstützt eNventa Ihre Digitalisierungsstrategie und liefert Ihnen alle Instrumente für flexible und schnelle Kommunikationswege und durchgängige Prozessketten.

Erhalten Sie auf den folgenden Seiten einen schnellen und prägnanten Überblick über das Lösungsportfolio von eNventa: betriebliche Kernprozesse mit dem ERP effizient managen,

Kundenaktivitäten immer im Fokus dank CRM, Wertschöpfung im E-Commerce steigern mit dem B2B-Webshop, optimierte Logistikprozesse und perfekte Lagerorganisation mit dem LVS sowie konsistente und aktuelle Produktdaten mit dem Stammdatenmanagement.

eNventa ist modular aufgebaut. So entscheiden Sie ganz individuell, welche Module Sie für Ihr Business benötigen und stimmen den Leistungsumfang der Software auf Ihre betrieblichen Anforderungen ab. Sie wollen mehr erfahren? Details zu den einzelnen Modulen erhalten Sie ab Seite 20.

MIT ENVENTA AUF ERFOLGSKURS



Unkompliziert externe Kunden, Lieferanten und Verbände anbinden.

Eine moderne, intelligente und durchgängige Multi-Channel ERP-Lösung, die Sie in die Zukunft begleitet.

Sie sind am Puls des IT-Fortschritts, eNventa wird permanent weiterentwickelt.

Wichtige Kunden- oder Lieferanteninformationen stehen allen Mitarbeitern abteilungsübergreifend zur Verfügung.

Hohe Benutzerakzeptanz durch intuitive und individuelle Benutzeroberflächen.

Intelligente Funktionen entlasten Ihre Mitarbeiter und wiederkehrende Aufgaben werden automatisiert.

Ihre strategischen Prozesse können Sie jederzeit an veränderte Marktbedingungen anpassen – so bleiben Sie flexibel.

Auf Wachstum programmiert: Firmengruppen und -kooperationen werden professionell verwaltet und übersichtlich abgebildet.

ERP

Betriebliche Kernprozesse managen

eNVenta bietet einen breiten Funktionsumfang und alles aus einer Hand: Von der Waren- und Materialwirtschaft über die Preis- und Projektkalkulation, von Kunden- und Lieferantenmanagement bis hin zu inner- und überbetrieblicher Logistik sowie Produktionssteuerung, Finanzbuchhaltung und Controlling.

Hoher Benutzerkomfort

Das Zusammenspiel der einzelnen Module schafft einen durchgängigen Datenfluss im gesamten Unternehmen. eNVenta steht für klare und übersichtliche Masken, leicht verständliche Symbole und wiederkehrende Dialogmuster. Die einheitliche Anwendungsumgebung bietet eine anwenderfreundliche Oberfläche und einen hohen Benutzerkomfort.

Smarte und schnelle Prozesse

Im Einkauf disponieren Sie einfach und effizient: mit dem vollautomatischen Bestellwesen, das Ihren Mitarbeitern Freiraum gibt für Aufgaben des strategischen Einkaufs. Das Verkaufsmodule sorgt für eine smarte und schnelle Angebots- und Auftragsabwicklung. Mit dem PPS erzielen Sie einen effizienten Einsatz aller Ressourcen für eine schlanke Produktion im Bereich von Einzel-, Klein- und Serienfertigern. Und die Module Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung und Kostenrechnung bieten schnelle Verarbeitungsroutinen auch bei großen Belegmengen und eine detaillierte Übersicht Ihres Finanzstatus.

Flexibel und anpassbar

Der steigende Wettbewerbsdruck erfordert, die eigene Geschäftsstrategie kontinuierlich zu hinterfragen. Geschäftsabläufe müssen je nach Marktanforderung schnell verändert und neu justiert werden können. Deshalb ist eNVenta extrem flexibel und einfach anpassbar. Die Software-Lösung wächst mit Ihren Anforderungen, so dass Sie im Tagesgeschäft jeden Grad an Komplexität problemlos meistern können.

Synergien nutzen

Unternehmen mit mehreren Standorten und internem Werksverkehr sowie Gruppen kooperierender Unternehmen bietet eNVenta eine breite Unterstützung zur Ausschöpfung von Synergie-Effekten, zum Beispiel die zentrale IT-Organisation für alle Mitglieder einer Gruppe oder ein gemeinsames Produktdatenmanagement.



CRM

Kundenaktivitäten im Fokus

Punkten Sie im Wettbewerb durch kundennahe Kommunikation. Dank der CRM-Funktionen von eNventa sind Ihre Mitarbeiter perfekt informiert und können Kunden schnell und präzise bedienen.

Kontakthistorie auf einen Blick

Mit nur einem Klick öffnen Sie aus jeder Kunden- bzw. Lieferantenadresse die Kontakthistorie. Hier werden alle wichtigen Informationen und Dokumente dargestellt. Rückfragen des Kunden, etwa zum Lieferstatus seines Auftrags, sind im Handumdrehen beantwortet. Auch kritische Informationen, wie etwa die Ausreizung des Kreditlimits oder das deutliche Überschreiten des Zahlungsziels der letzten Lieferung, sind in der Kundenmaske sofort ersichtlich. Hohe Forderungsbestände werden vermieden und das Risiko von Forderungsausfällen wird minimiert.

Individuelle Kommunikation und Serienmailings

Mit dem Modul Call Center werden Notizzettel zur Vergangenheit. In der übersichtlich strukturierten Maske kann während eines Telefonats sofort der Gesprächsinhalt festgehalten werden. Der Call erscheint automatisch in der Kontakthistorie des Ansprechpartners und trägt zum Unternehmenswissen bei. Calls können als Wiedervorlage innerhalb Ihres Unternehmens weitergeleitet werden, was den internen Kommunikationsfluss deutlich verschlankt und verbessert. Neben dem Management der individuellen Kommunikation unterstützt das Modul Vertrieb Sie auch bei Serienmailings und in der Selektion der richtigen Zielgruppen.

Beratungskompetenz steigern

Der Beratungsassistent stellt dem Verkäufer intelligente Informationselemente zur Verfügung, die seine Beratungskompetenz steigern und ihn in die Lage versetzen, proaktiv agieren zu können. So wird beispielsweise auf einem Zeitstrahl die Historie des Kunden in Bezug auf einen Artikel angezeigt. Hier wird auf einen Blick sichtbar, ob auf Anfragen auch Käufe gefolgt sind, welche Mengen jeweils geordert wurden und ob ein Artikel regelmäßig bezogen wird.

Künstliche Intelligenz

Kauft ein Kunde plötzlich aus einem Teilsortiment nicht mehr? Gibt es jenseits des Bauchgefühls belastbare Daten, die den Verkäufer bei der optimalen Preisfindung unterstützen? Welche Produkte muss ich dem Kunden im direkten Gespräch, am Telefon und in meinem Webshop empfehlen, um Cross-Selling-Potenziale auszuschöpfen? Diese und weitere Fragen beantwortet eNventa mit Predictive Analytics, das auf maschinellem Lernen aufbaut. So kann der Vertrieb zielgerichteter eingesetzt werden, die Beratungsqualität steigern und automatisiert passende Produktempfehlungen für den Webshop und den Telefonverkauf generieren. Genauso lassen sich damit Cross-Selling-Potenziale erkennen oder abwanderungswillige Kunden frühzeitig identifizieren, um Gegenmaßnahmen einzuleiten.



E-COMMERCE

Webshop und Marktplätze für B2B-Commerce

Beschleunigte Prozesse, einfache Bedienung von Multi-Channel Kanälen, schnelleres time-to-market der Artikel oder die Schaffung wertvoller Online-Services für Kunden steigern Ihre Wertschöpfung im E-Commerce.

Der Webshop eNventa eGate bietet einen breiten Funktionsumfang speziell für den E-Commerce im B2B-Handel. Die für den Großhandel charakteristischen kundenindividuellen Preise und Rabatte werden von eGate just-in-time aus eNventa ERP bezogen und den Kunden im Webshop angezeigt.

Umfassende Produktdatenhaltung

Separate Datenbanken für ERP-System und Webshop erlauben eine umfassende Produktdatenhaltung und Merkmalspflege. eNventa eGate gewährleistet eine nahtlose Prozessintegration in eNventa ERP, denn wichtige Informationen wie etwa Lagerbestände oder kundenindividuelle Preise stammen aus dem ERP-System.

Service- und Informationsportal

eNventa eGate bietet den Kunden des Handels ein umfassendes Service- und Informationsportal, in dem alle Angebote, Aufträge und Retouren jeweils mit dem aktuellen Status abrufbar sind. In der individuellen „Timeline“ des Kunden erscheinen sämtliche Vorgänge und Bestellungen – unabhängig davon, ob sie online, telefonisch oder im Thekenverkauf im Laden initiiert wurden.



Zudem lassen sich Retouren online abwickeln sowie Rahmenaufträge und -abrufe verwalten.

Responsive Webdesign

Neben einer umfassenden Produktpräsentation und einer intelligenten Produktsuche bietet eNventa eGate auch ein responsives Webdesign, welches für eine benutzerfreundliche Darstellung auf stationären Computern und mobilen Endgeräten sorgt. Die Oberfläche von eNventa eGate kann ohne Programmierung an das jeweilige Firmendesign angepasst werden.

Anbindung an elektronische Marktplätze

Das E-Commerce-Portfolio wird ergänzt durch eine performante Lösung für das Geschäft auf elektronischen Marktplätzen: mit Hilfe der E-Commerce-Middleware brickfox können Sie Ihre Produkte auf einer Vielzahl von B2B- und B2C-Plattformen und Marktplätzen handeln. Brickfox bietet seinen Anwendern Multichannel-E-Commerce mit automatisiertem, regelbasiertem Import und Export von Produktdaten, Bestellungen, Retouren und Stornos im Zusammenspiel mit eNventa ERP.

LOGISTIK

Die perfekte Lagerorganisation

eNVenta optimiert Ihre Logistikprozesse. Dadurch erzielen Sie minimierte Logistikkosten und einen maximierten Unternehmensgewinn. Und gleichzeitig zufriedene Kunden.

Das scannergestützte Lagerverwaltungssystem (LVS) von eNVenta sorgt für transparente Bestände und für die optimale Belegung der Lagerflächen. Die Datenerfassung via Online-Scans und die unmittelbare Plausibilitätsprüfung sorgen für geringere Lagerbestände, eine optimierte Nutzung der Lagerflächen, Informationen in Echtzeit und eine hohe Bestandssicherheit.

Kommissionierung

Das LVS von eNVenta basiert auf der Kommissionierung mit Lageraufteilung in Zonen. Es wird parallel und auftragsbezogen kommissioniert, wobei eine Auftragsplittung in lagerbereichsbezogene Aufträge stattfindet. Hier ist auch Pick-by-Pack möglich. Der Scanner führt den Lagermitarbeiter wegeoptimiert durch die Gassen. So werden die Auftragsdurchlaufzeiten erheblich reduziert und die Kommissionierleistung erhöht.

Versand

Am Packplatz werden alle Kommissionieraufträge der einzelnen Zonen zusammengeführt oder direkt verpackt. Sind die Artikel als „paketfähig“ gekennzeichnet, wird ein Versandlabel des Paketdienstleisters erstellt. Den Transport mit dem eigenen Fuhrpark optimiert die Touren disposition von



eNVenta. Die automatisierte Planung lastet Ihren Fuhrpark gleichmäßig aus und schafft kompakte Liefergebiete.

Mehrlagerverwaltung

Unternehmen mit mehreren Standorten und internem Werksverkehr bietet eNVenta die optimale Lösung: die Mehrlagerverwaltung mit Zentrallageranbindung. Sobald der Meldebestand eines Artikels bei einem Standort unterschritten ist, erstellt eNVenta automatisch einen Umlagerungsauftrag, so dass der Bedarf aus dem Zentrallager

gedeckt werden kann. Bei auftragsbezogenen Umlagerungen – angefangen bei der automatischen Umlagerung mit Cross-Docking über die interne Strecke bis hin zur Lieferantenstrecke – werden alle für die logistische Steuerung relevanten Belege automatisch erzeugt.

STAMMDATEN-MANAGEMENT

Konsistente und aktuelle Produktdata

eNventa unterstützt Sie mit einer automatisierten Stammdatenpflege und Importmechanismen bei der Verwaltung Ihrer Artikel. Aktuelle und sauber gepflegte Produktdaten sind das Herzstück eines jeden Business.

Die Produktpalette und die Artikelvielfalt sind heute groß. Vollsortimenter sind die Regel. Die Produktzyklen werden immer kürzer. Und Aktualisierungen von Preislisten und Artikelkatalogen seitens der Lieferanten immer häufiger. Bei 100.000 Artikeln und mehr gilt es, den Überblick zu behalten. eNventa unterstützt Sie mit einer automatisierten Stammdatenpflege und Importmechanismen bei der Verwaltung Ihrer Artikel.

Artikelverwaltung

Die übersichtliche Artikelverwaltung in eNventa sorgt dafür, dass Ihr Sortiment bis ins letzte Detail durchorganisiert ist. Schnell und effizient sind Artikel angelegt. Und ebenso schnell können diese gefunden werden, natürlich inklusive aller wichtigen Produktspezifikationen wie Lagerbestand, Einkaufs- und Verkaufspreis oder Produktbildern. Standards, die den digitalen Austausch von Produktstammdaten ermöglichen, wie eClass, profiClass und ETIM werden unterstützt. Für die kundenspezifische Datenweitergabe sorgt ein Im- und Export über Datnorm.

Massendaten

Der Artikel-Preis-Import macht das Handling von Massendaten zum Kinderspiel. Über die umfassende Schnittstelle können Artikelstammdaten und Konditionen von Herstellern, Handelsplattformen und Verbänden ganz einfach in eNventa importiert werden. Dabei erfolgt der Import wahlweise in den aktiven Artikelstamm oder in den Schattenartikelstamm. Routinen machen die Aktualisierung noch komfortabler, denn eNventa zeigt nur die Artikeldaten an, die sich gegenüber dem vorhandenen Datenbestand verändert haben. So kann der Sachbearbeiter diese mit geringem Aufwand überprüfen und gegebenenfalls korrigieren.

Schnittstellen zu Verbänden und Herstellern

Außerdem bietet eNventa die volle Integration zu führenden Einkaufsverbänden sowie Schnittstellen zu Herstellern. So läuft Ihre Verbundkommunikation einfach und effizient.

Multichannel-Lösung

Die nahtlose Integration mit der E-Commerce-Lösung eNventa eGate ökonomisiert auch das Stammdatenmanagement. Stammdaten werden zentral in einer eigenen Datenbank verwaltet, wobei alle Produktdaten für den Webshop direkt aus der Warenwirtschaft aus eNventa gezogen und mittels Synchronisierung abgeglichen werden. Kundenindividuelle Preise und Rabatte werden so von eGate just-in-time aus eNventa ERP bezogen und den Kunden im Webshop angezeigt.





eNVENTA IST EINZIGARTIG

Es sind manchmal die kleinen Dinge im Leben, die den Unterschied machen. Im Folgenden stellen wir Ihnen clevere Funktionen in eNventa vor, die Mitarbeiter entlasten, wiederkehrende Aufgaben automatisieren und Informationen schnell verfügbar machen.

Individuelle Oberflächen und konfigurierbare Prozesse

Über das Clientside Customizing lassen sich individuelle Benutzeroberflächen gestalten und Prozesse konfigurieren, und das in Echtzeit und ohne aufwendige Entwicklung. Ob für einzelne Benutzer, spezifische Abteilungen oder für das gesamte Unternehmen – mit wenigen Mausklicks können sowohl Systemadministratoren als auch Prozessverantwortliche kleine, aber effektive Anpassungen selbst vornehmen. Die Sprungreihenfolge des Cursors kann individuell definiert, Pflichtfelder farblich hervorgehoben oder Eingabefelder vorbelegt werden. Das schafft optimale Voraussetzungen, den User sicher durch einen Prozess zu leiten.

Ein besonderes Highlight des Customizings bildet der dynamische Maskengenerator. Dieser bietet die Möglichkeit, die Oberfläche in Abhängigkeit von Eingaben oder Ereignissen zu konfigurieren. Wird ein Auftrag telefonisch erfasst, persönlich entgegengenommen oder kommt er per EDI rein?

Jedes Szenario hat andere Anforderungen an Informationen oder Verarbeitungsmechanismen. Diesen Besonderheiten trägt der Maskengenerator Rechnung. So lässt sich mit einfachen Mitteln eine Reduzierung der Komplexität und eine Verbesserung der Ergonomie für spezifische Abteilungen in einem Unternehmen erreichen.

Visuelles Cockpit für alle Hierarchiestufen

Das Cockpit eNventa Zoom stellt verdichtete Informationen, Warnungen und Aufforderungen zum Handeln bereit. So lassen sich Informationen, Kennzahlen oder Statistiken aus allen Modulen frei zusammenstellen und in Form von Grafiken und Tabellen auf dem Startbildschirm der Software bündeln. Diese Zusammenstellung umfasst nicht nur klassische Management-Informationen, wie Umsatz und Ertragsentwicklung. Sie bietet vielmehr der Abteilungsleitersebene einen Überblick über ihr jeweiliges Aufgabengebiet und vermittelt auch Sachbearbeitern vorgangsbezogene Informationen für ihre tägliche Arbeit. Diese erhalten ganz konkrete Handlungshinweise, beispielsweise wenn bei einem Produkt der Einkaufspreis fehlt, wenn Ressourcenengpässe in der Produktion auftauchen oder ein Kunde sein Kreditlimit überschritten hat.

Protokollierung für 100% Nachvollziehbarkeit

Auftragsnummern, Kundeninformationen, Preise, Rabatte – der Datenbestand ist im Laufe der Jahre immens gewachsen, Daten über Daten bestimmen das Business. Nicht nur die Quantität der Daten ist gestiegen, auch Prozesse werden immer umfangreicher. Die Protokollierung auf Datenbankebene schafft hier die notwendige Transparenz und macht deutlich, wer, wann welchen Datensatz geändert hat.

Prozessautomatisierung

Wird ein neuer Kunde im Kundstamm angelegt, erhält die Buchhaltung automatisch eine Wiedervorlage, um eine Bonitätsabfrage einleiten oder das Kreditlimit anpassen zu können. Trifft auftragsbezogene Ware im Lager ein, erhält der bestellende Kunde sofort eine E-Mail, sobald der Wareneingang geprüft wurde. Dies und mehr leistet das zentrale Eventmanagement. Damit lassen sich spezifische Aktionen im Falle des Eintritts eines vorab definierten Ereignisses automatisch auslösen.

Schnell finden

Suchen und Finden hat heute – in Zeiten großer Datenmengen – eine zentrale Bedeutung. Die globale Suche erlaubt es über alle Objekte, Dokumente, Stamm- und Bewegungsdaten sowie Bereiche des ERP-Systems hinweg zu suchen. Mit dem zentralen Suchfeld lassen sich in der Praxis Lieferscheinnummern, Namen oder Textbestandteile in eNventa suchen. Mit Filtermerkmalen wie beispielsweise Kunde, Angebot oder Betriebsauftrag lässt sich die Suche eingrenzen. Auswählbar ist auch die Funktion Ähnlichkeitssuche, wenn etwa Unklarheit über die Schreibweise eines Namens besteht.

Belegkette im Blick

Alle Vorgänge einer Belegkette, inklusive der Druckbelege, werden auf einem Zeitstrahl angezeigt. Durch die Anzeige im Zeitstrahl werden auch die Abhängigkeiten voneinander aufgezeigt und es wird ersichtlich, wenn ein Vorgang längere Zeit benötigt hat.

Außendienstplanung im Griff

Der Besuchskalender ist für den Außendienst ein effizientes Werkzeug, um den Überblick über sein Vertriebsgebiet zu behalten und seine Kunden mit System organisieren zu können. Der Kalender zeigt nicht nur die terminierten Besuche, sondern generiert auch Vorschläge, welche Kunden in nächster Zeit wieder zu besuchen sind.

Kundenprofil per Mausklick

Das Element Kundenradar zeigt dem Vertriebsmitarbeiter die wichtigsten Stati zu einem Kunden. Die grafisch aufbereiteten Informationen umfassen den Umsatz sowie den Umsatz im Verhältnis zum Durchschnittswert aller Kunden. Eine weitere Kenngröße ist die Aktivität des Kunden, außerdem werden die Bonität und die Retourenquote angezeigt.

Gezielt beraten

Der Beratungsassistent stellt dem Verkäufer intelligente Informationselemente zur Verfügung, die seine Beratungskompetenz steigern und ihn in die Lage versetzen, proaktiv agieren zu können.

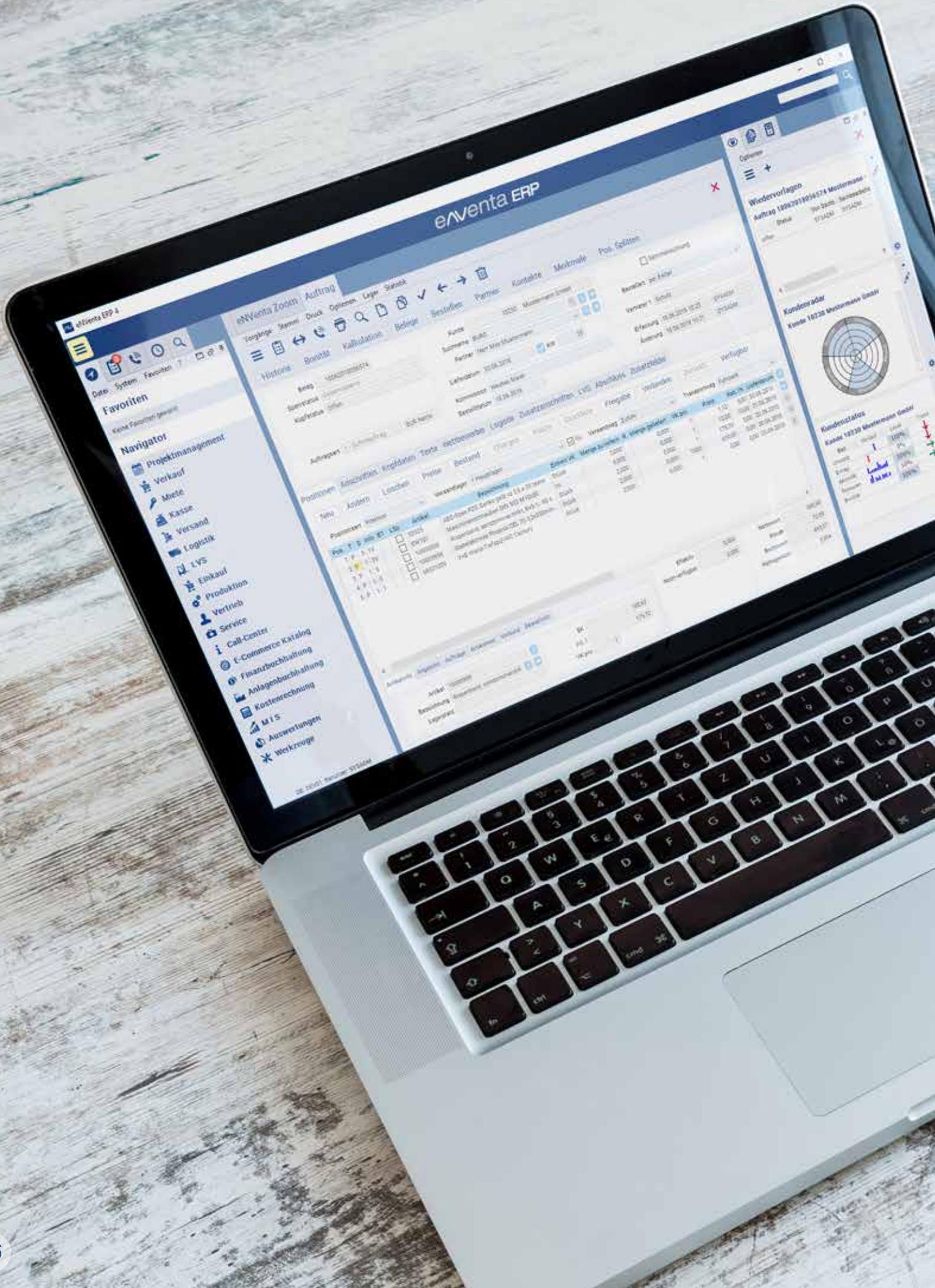
Mehrere Standorte – eine Lösung

Ihr Unternehmen ist an mehreren Standorten vertreten? Oder handelt es sich um mehrere Unternehmen mit mehreren Standorten? Kooperieren Sie mit rechtlich selbständigen Firmen? Welches Modell Sie auch immer für sich nutzen – eNventa bietet für alle eine Lösung. Mehrschichtige Firmenstrukturen werden professionell verwaltet und übersichtlich abgebildet. Selbstständige Geschäftseinheiten einer Unternehmensgruppe greifen mit dem Mandanten-Management von eNventa ERP auf ein- und dieselbe Datenbank zu. Mit dem InterCompany-Management wird die Abwicklung von Aufträgen, Lieferungen oder Bestellungen zwischen Tochter- oder Schwes-tergesellschaften vollständig automatisiert und beschleunigt.

Flexible Auswertungsstrukturen

Ob Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung oder Saldenauswertungsaufbau: eNventa bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Auswertungen einfach und schnell anhand einer übersichtlichen Baumstruktur selbst zu erstellen. Die Auswertungen können jederzeit über den von Ihnen gewünschten Zeitraum abgerufen werden. Alle Auswertungen, ob verdichtet, mit oder ohne Nullsalden, ja selbst die Ansicht im Zeitstrahl, stehen Ihnen in Sekundenschnelle zur Verfügung. Mit Hilfe der Drill-Down-Funktion können Sie die Beträge bis auf den einzelnen Beleg verfolgen, der dann optional aus dem digitalen Archiv angezeigt wird.





USABILITY

Benutzerführung und Ergonomie spielen eine wesentliche Rolle bei der Gestaltung von leistungsfähigen Prozessen. Daher haben wir besonderen Wert auf effiziente Erfassungsmöglichkeiten und auf schnell abrufbare Informationen gelegt.

eNVenta steht für klare und übersichtliche Masken, leicht verständliche Symbole und wiederkehrende Dialogmuster. Die einheitliche Anwendungsumgebung bietet eine anwenderfreundliche Oberfläche und einen hohen Benutzerkomfort. So werden Informationen schnell gefunden, um verlässliche Aussagen beziehungsweise die richtige Entscheidung zu treffen.

MOBILE APPS

Das mobile Internet wird erwachsen. Der strategische Einsatz von Smartphones und Tablets in Unternehmen wird immer wichtiger. Dabei steht die Geschäftsprozessoptimierung klar im Vordergrund. eNVenta bietet Ihnen vielfältige Lösungen, damit Sie auch von unterwegs arbeiten können.

Außendienst App

Die speziell auf die Anforderungen des Außendienstes abgestimmte Außendienst App „VERMO plus“, die vom Heilbronner Spezialisten SIC! Software entwickelt wurde, ist für die Nutzung auf Tablets optimiert. Die komfortable, leistungsfähige und innovative Lösung für das iPad steht dem Außendienstmitarbeiter rund um die Uhr zur Verfügung und unterstützt diesen bei der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Verkaufsgesprächen mit allen relevanten Kunden- und Produktdaten. Die Kundenliste, die eine Übersicht aller Kunden, für die der entsprechende Mitarbeiter zuständig ist, wird ergänzt durch eine Kartenansicht, die die geographische Position der Kunden mit Pins zeigt. Von der Kundenliste kann direkt in die Kundendetails verzweigt werden. Die Details zeigen nicht nur den Kundenstamm inklusive Kontaktdaten, sondern alle Informationen zum Kunden auf einen Blick. So ist der Außendienst beim Kunden vor Ort voll auskunftsfähig. Des Weiteren können Calls sofort erfasst werden. In der Enterprise-Version ist auch noch die komplette Funktionalität von VERMO shop integriert, über die Sie Bestellungen und Angebote für den Kunden erstellen können.

Die Zeit umfangreicher Papierkataloge gehört mit der App der Vergangenheit an. Ab sofort können Sie Ihre Produkte bequem auf dem Tablet präsentieren. Die einfache Bedienbarkeit ermöglicht eine ansprechende und moderne Produktpräsentation. Von Vorteil ist dabei auch die Offline-Verwendbarkeit der App, falls keine Internetverbindung zur Verfügung steht.

eNVenta2go

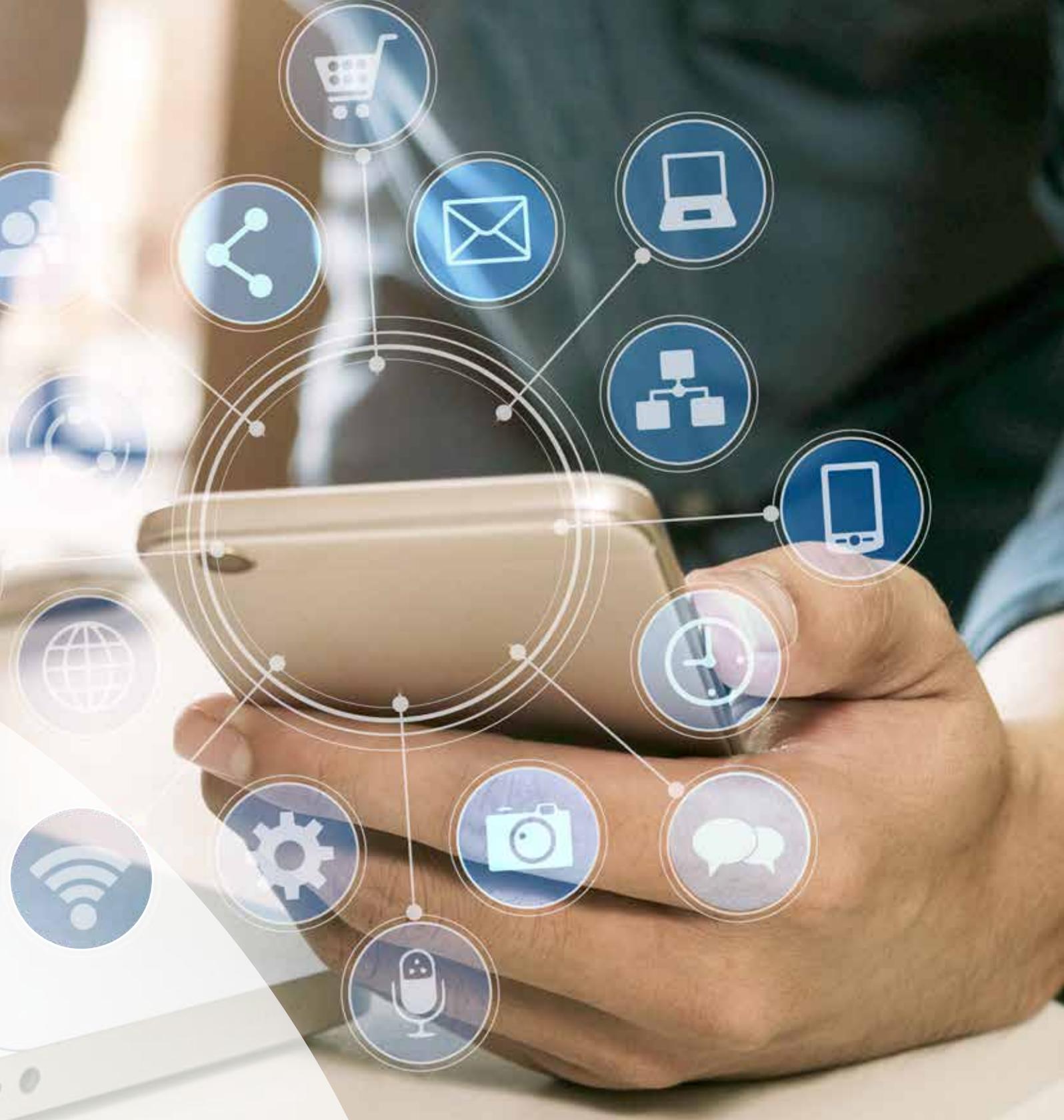
eNVenta2go enthält alle Funktionen von eNVenta Zoom, das individuell ausgewählte Kennzahlen und Informationen in einem Cockpit anzeigt. Die App bringt alle Zoom-Elemente auf Ihr Smartphone oder Ihr Tablet. Die übersichtliche Darstellung Ihrer ausgewählten Informationselemente garantiert, dass Sie jederzeit und überall über einzelne Vorgänge oder die aktuelle Unternehmenssituation im Bild sind. So können Sie schnell eingreifen oder gegensteuern – eine große Hilfe, um die Herausforderungen der täglichen Arbeit erfolgreich zu meistern. Damit ist die App ein kleiner Helfer, der den modernen Arbeitsplatz außerhalb des Schreibtischs im Büro sinnvoll ergänzt. Außerdem haben Sie die Möglichkeit,

sich dynamische Reports auf dem Mobilgerät anzeigen zu lassen und per Mausclick bis auf die Detailebene zu analysieren. Alle wesentlichen Informationen aus eNVenta wie Aufträge, Bestellungen, Wareneingänge, Artikel und Kunden können mobil recherchiert und dargestellt werden.

Kernzielgruppe von eNVenta2go ist die Unternehmensführung, die sich zum Beispiel Angebote des Vertriebs auf dem Mobilgerät anzeigen lassen kann, um sie anschließend zu genehmigen. Die App liefert über 100 fertige Reports. Bestandteil der App für die Betriebssysteme Android und iOS ist schließlich auch die globale Suche in der ERP-Lösung.

Individuelle Apps programmieren

Mit der eNVenta-Entwicklungsumgebung Framework Studio können Sie Applikationen programmieren, mit denen sich Teilfunktionalitäten von eNVenta auf mobilen Endgeräten



nutzen lassen. Ihr großer Vorteil dabei: Sie greifen mit Framework Studio auf eine Ihnen vertraute Technik zurück und müssen sich nicht um Themen wie Deployment, eine neue Programmiersprache oder die Registrierung im App Store kümmern.

Lauffähig sind die Teilfunktionalitäten mit einem universellen Client, dem Mobile Client, auf mobilen Plattformen

wie etwa Android. So kann jedes eNventa-Anwenderunternehmen, das über Framework Studio Know-how verfügt, seine individuellen eNventa-Apps selber programmieren. Alternativ lassen sich diese auch bei Nissen & Velten und den eNventa-Partnern in Auftrag geben.

Anwendungsbeispiele sind etwa Apps zur Erfassung von Arbeitszeiten im Außendienst oder für die Inventur im Lager. In der Unternehmenspraxis sind auf diese Weise mannigfaltige Anwendungsfälle umsetzbar.

EINKAUF

Einfach und effizient
disponieren

Ob manuell, halb- oder vollautomatisch: eNVenta stellt Ihnen für alle Bestellvarianten die passenden Werkzeuge und Hilfsmittel zur Verfügung. Manuell können Sie zum Beispiel direkt aus dem Verkaufsmodul oder der Fertigungsdisposition heraus bestellen. Halbautomatisch bietet eNVenta eine Übernahme von Bestellvorschlägen in die Disposition oder in die Bestellung. Oder Sie sammeln erst einmal alles in einem Dispo-Pool. Von dort aus generiert eNVenta die Bestellungen dann wieder automatisch. Bei allen Varianten unterstützt Sie eNVenta mit einem weit reichenden Rabattsystem, einer automatischen, stichtagsbezogenen Preispflege, einer Übersicht der verschiedenen Lieferantenkonditionen zu einem Artikel, einer Lieferantenkontakthistorie und anderen intelligenten Werkzeugen.

- Umfangreiches Preis- und Rabattsystem
- Bestellautomat für eine zuverlässigere Bedarfsplanung
- Definition des geeigneten Verfahrens für die Bedarfsermittlung auf Artikel- und Lagerebene
- Einkaufsstücklisten
- Überwachung von Rahmenvereinbarungen
- Automatisch periodische Bestellung aus vorgegebenen Abrufen
- Automatische Rechnungsprüfung von Lieferanten oder Verbänden über EDI
- Automatische Umlagerungen zwischen Standorten



VERKAUF

Smarte und schnelle
Angebots- und
Auftragsabwicklung

Eine dynamische Auftragsabwicklung bedarf intelligenter Software. Routinearbeiten erledigt eNVenta selbstständig. Variantenreiche und komplexe Arbeitsabläufe werden vereinfacht und so weit als möglich automatisiert. Um Angebote effizient schreiben und Aufträge schnell erfassen und abwickeln zu können liefert eNVenta dem Verkäufer alle wichtigen Informationen zu seinem Kunden auf einen Blick, von Preisen über Rabatte und die Bonität bis hin zur kompletten Kontakthistorie. Ob Sofort- oder Terminlieferung, Sonderbestellung oder Rahmenabruf, Strecken- oder Transitauftrag, Kanban-Auffüllung, Umlagerung oder Intercompany-Abwicklung: die logistischen Weichen für eine smarte Auftragsabwicklung stellt das Verkaufsmodul.

- Umfangreiches Preis- und Rabattsystem
- Intuitive Erfassung von Angeboten und Aufträgen
- Customizing-Modul, das auftragsartspezifische Erfassungsmasken schafft
- Auftragserfassung via Barcode
- Artikel über Sachmerkmale einfach und schnell finden
- Komfortable Verwaltung von Sonder- und Aktionspreisen
- Retourenverwaltung mit Generierung von Belastungsanzeigen
- Artikel-Set-Verwaltung
- Integrierte Touren disposition
- Liefertermin anhand von Tourenplanung
- Einfache Abrechnung von Vertreter-Provisionen
- Beratungsassistent
- Umfangreiche Statistiken



E-COMMERCE

Der Webshop für B2B-Commerce



Beschleunigte Prozesse, einfache Bedienung von Multi-Channel Kanälen, schnelleres time-to-market der Artikel oder die Schaffung wertvoller Online-Services für Kunden steigern Ihre Wertschöpfung im E-Commerce. Der Webshop eNventa eGate bietet einen breiten Funktionsumfang speziell für den E-Commerce im B2B-Handel. Die für den Großhandel charakteristischen kundenindividuellen Preise und Rabatte werden von eGate just-in-time aus eNventa bezogen und den Kunden im Webshop angezeigt. Separate Datenbanken für ERP-System und Webshop erlauben eine umfassende Produktdatenhaltung und Merkmalspflege. eNventa eGate gewährleistet eine nahtlose Prozessintegration in eNventa, denn wichtige Informationen wie etwa Lagerbestände oder die Bonität der Kunden stammen aus dem ERP-System.

- Funktionale Warenkörbe: mehrere Warenkörbe parallel anlegen, auch für verschiedene Lieferadressen oder für Bauobjekte
- Branding der Oberfläche ohne Programmierung
- Self-Service-Portal für Kunden: Individuelle Angebote, Aufträge und Retouren jeweils mit dem aktuellen Status abrufbar
- „Timeline“ zeigt alle Vorgänge des Kunden
- Separate Datenbanken für ERP-System und Webshop
- Responsive Webdesign: Optimale Darstellung auch auf mobilen Endgeräten
- Unterstützung der Standard-Klassifikationssysteme eclass und proficlass
- Schnittstelle zu BMECat zur Erstellung von Printkatalogen

KASSE

Kassiert ist gleich gebucht

Das Kassenmodul ergänzt die Warenwirtschaftsfunktionen optimal. Es greift direkt auf den zentralen Datenbestand zu und bietet damit dem Kassenpersonal stets die aktuellen Preis- und Artikelinformationen. Ob Barverkaufstheke, Abholmarkt oder Ladengeschäft, Zahlung in bar, per Scheck, Karte oder Gutschein: Am Ende des Kassiervorgangs synchronisiert eNventa automatisch den Lagerbestand und hält ihn damit immer auf dem sekundenaktuellen Stand. Abgeschlossene Kassenvorgänge übernimmt das System als fakturierte Aufträge in die Warenwirtschaft. Lieferscheine von der Beratungstheke kann es zentral kassieren.



- Komfortable Artikelsuche über Artikelnummer, Bezeichnung oder EAN-Code
- Kassiervorgänge: Barzahlung, Scheck, Karte oder über Gutschein
- Kassenabrechnung mit separater Ausweisung von Soll- und Istwerten sowie von Bar- und Scheckverkäufen
- Detailliertes Kassenjournal



Call Center Perfektes Customer Relationship Management

Als zentrale Schaltstelle gewährleistet das Call Center eine sichere Abwicklung mittels zentraler Wiedervorlage, Postverteilungsfunktion und Speicherung von Briefen, Faxen oder E-Mails direkt in der Kundenadresse. Durch die reibungslose Integration von MS Office können Ihre Mitarbeiter direkt aus eNVenta heraus Briefe, Faxe oder E-Mails schreiben, die ebenfalls direkt beim Adressaten gespeichert werden. So trägt jedes Telefonat, jede Anfrage, jede Reklamation und jedes Beratungsgespräch zum Unternehmenswissen bei und steht jedem Mitarbeiter sofort in allen Programmteilen zur Verfügung.



- Echtzeiterfassung von Kundenwünschen
- Schnelle, effiziente Bearbeitung von Kundenanfragen
- Direkte Anbindung von MS Office
- Automatische Speicherung von Briefen, Faxen und E-Mails in der Kunden- bzw. Lieferantenadresse
- Direkter Anruf über TAPI ohne Wählvorgang
- Wiedervorlagesystem mit Priorisierung und Überwachungsfunktion



Vertrieb Zielgruppen- affine Steuerung von Marketingaktionen

Optimale Kundenbindung und -zufriedenheit ist für Unternehmen überlebenswichtig. Dabei zählt jeder Kundenkontakt. Punkten Sie im Wettbewerb mit eNVenta durch kundennahe Kommunikation. Persönliche Ansprache, sofortige Auskunftsfähigkeit und hohe Reaktionsgeschwindigkeit schaffen zufriedene Kunden. Steuern Sie Ihre Marketingaktivitäten auf Basis von aussagekräftigen Analysen und Statistiken und nutzen Sie die umfangreichen Funktionalitäten des Vertriebsmoduls bis hin zum individuellen One-to-One-Marketing.

- Kontakthistorie: transparentes Unternehmenswissen
- Umfangreiche Analysen, u.a. ABC-Kunden, Kundenumsatz, Kaufverhalten
- Flexible Adress-Selektionsmöglichkeiten
- Komfortables Importwerkzeug für Adressen
- Frei definierbare Aktivitäten für Serienmailings
- Aktionen per Brief, Fax, E-Mail oder Telefon
- Erfolgscontrolling von Aktionen über Kosten-/ Nutzenanalysen
- Opportunity-Management mit Funnelanalyse und Forecastrechnung
- Außendienst-App und App „eNVenta2go“



Analytics

Künstliche Intelligenz für proaktiven Vertrieb



eNVenta Analytics ist ein Paket digitaler, analytischer Methoden, das den Vertrieb proaktiv unterstützt und gleichzeitig die Beratungskompetenz des Verkäufers stärkt. Das System lernt nach der einfachen einmaligen Konfiguration regelmäßig dazu und bietet aktualisierte Prognosen und Informationen, zum Beispiel zu potenziellen Verkaufschancen, Veränderungen im Kundenverhalten, situationsgerechten Preisen oder zu drohendem Kundenverlust. Die digitalen Methoden können – unterstützt durch künstliche Intelligenz beziehungsweise maschinelles Lernen – relevante Daten finden, extrahieren und zusammenfassen, Vorhersagen auf Basis der analysierten Daten treffen und Wahrscheinlichkeiten für bestimmte Ereignisse berechnen.

- Kundenbeobachtung: Das Kaufverhalten der Kunden wird permanent beobachtet. Tritt ein ungewöhnliches Ereignis auf, wird der zuständige (Vertriebs-)Mitarbeiter informiert
- Produktempfehlungen: Qualifizierte, für einen spezifischen Kunden interessante Produktvorschläge ermöglichen zusätzliche Verkaufschancen im Beratungsgespräch
- Preisoptimierung/ Preisdynamisierung: Laufende Anpassung der Verkaufspreise an Marktveränderungen und Wettbewerbssituationen. Wertvolle Margen- oder Umsatzpotentiale erkennen und nutzen
- Kundenspezifische Preisvorhersage: Unterstützung der Beratungs- und Verhandlungssituation durch konkrete individuelle Preisvorschläge
- Vorhersage Kundenverlust: Vermeidung von Kundenverlust durch gezieltes und rechtzeitiges vertriebliches Agieren

Versand und Logistik

Vom Lager zum Kunden



Optimierter Lagerumschlag und schneller Warenfluss sind gerade im Handel die erfolgsentscheidenden Kriterien. Das Modul Versand unterstützt wirkungsvoll die einfache und schnelle Kommissionierung und die damit verbundenen Buchungen, die direkte Anbindung an Ihre Paketversender sowie den Druck aller erforderlichen Versandpapiere. Das Modul Logistik sorgt für einen schnellen, fehlerarmen und kostengünstigen Arbeitsablauf im Lager. Die Module eNVenta Logistik und eNVenta Versand gehen Hand in Hand und unterstützen Sie perfekt in der Organisation von Lagerhaltung und Transport.

- Schnittstelle zu V-LOG: direkte Anbindung an KEP-Dienste
- Automatische Integration der Versandkosten in den Auftrag
- Tourenplanung für eigenen Fuhrpark
- Schnittstelle zu PTV: verplant Ihre Aufträge automatisch zu optimalen Touren und berücksichtigt dabei sämtliche Restriktionen
- Schnittstelle zu Atlas: elektronische Ausfuhrerklärung erleichtert Ihnen die Verzollung Ihrer Güter

Lagerverwaltung Perfekte Lagerorganisation

Das scannergestützte Lagerverwaltungssystem (LVS) von eNventa unterstützt Großhandelsunternehmen mit anspruchsvollen logistischen Prozessen und einem hohen Durchsatz in kurzer Zeit zuverlässig und professionell. Es basiert auf der Kommissionierung mit Lageraufteilung in Zonen. Die volle Integration in die Warenwirtschaft von eNventa macht Schnittstellen obsolet, es entsteht kein Zeitversatz und alle Informationen liegen in Echtzeit vor. So

können sowohl der Telefonverkäufer als auch der Mitarbeiter an der Theke ihren Kunden genau sagen, ob der gewünschte Artikel in der gewünschten Menge auf Lager ist.



- Scannergestützte, beleglose und komplett papierlose Kommissionierung
- Kommissionierung mit Lageraufteilung in Zonen
- Standardzonen und Sonderzonen
- Definition von Zonen-Skills und Mitarbeiter-Skills
- Ein- und Auslagerungsstrategien über Customizing individuell anpassbar
- Packstraße mit Anbindung an Waagensysteme
- Doppelbelieferungsschutz
- Online-Inventur via Scanner für sekundenaktuelle Bestände



Produktionsplanung Produktionsprozesse optimieren und Wertschöpfung steigern

Die Fertigungslösung, die speziell für die Anforderungen von Einzel-, Kleinserien- und Serienfertigung konzipiert ist, verkürzt Ihre Durchlaufzeiten, erzielt eine höhere Termintreue und sorgt für eine bessere Auslastung Ihrer Produktionskapazitäten. Den Mittelpunkt des PPS-Moduls bilden Produktionsauftrag und Betriebsauftrag: der Produktionsauftrag entspricht einer kompletten Stückliste und der Betriebsauftrag einer Baugruppe. Ergänzend lassen sich mit der Ressourcenverwaltung Mitarbeiter, Maschinen und Werkzeuge auf einfache Weise verwalten, wobei einzelnen Ressourcen Belastungsgrenzen, Übergangszeiten oder Wartezeiten zugeordnet werden können.



- Simulationsfunktion
- Mehrstufige Terminierung von Betriebsaufträgen mit zwei Modi: Vorwärts- und Rückwärtsterminierung
- Mitlaufende Kalkulation: volle Kostenkontrolle zu jedem Zeitpunkt des Arbeitsfortschritts
- Grafische Plantafel: per Drag und Drop kann ein- und umgeplant werden
- Ressourcenverwaltung und -optimierung von Werkzeugen, Arbeitsplätzen, Formen etc.
- Betriebskalender erlaubt das Anlegen und Führen beliebig vieler Kalender
- Werkzeugverwaltung vermeidet Produktionsunterbrechungen

Service

Perfekter Kundenservice



Schnell, regelmäßig und zuverlässig – das sind die Erfolgsfaktoren für einen perfekten Kundenservice und zufriedene Kunden. Hierfür legt das Modul Service den Grundstein. Servicevereinbarungen müssen eingehalten, Garantiezeiten überwacht und Serviceeinsätze korrekt abgerechnet werden. Und der Servicetechniker benötigt vielfältige Informationen über Standort, Produkthistorie, Zusatzkomponenten, Garantie und Identifikation des zu wartenden Objekts. Mit dem Service-Modul wickeln Sie alle Arten von Service ab, angefangen von regelmäßigen Wartungseinsätzen und Vor-Ort Reparaturen bis hin zu Werkstatteleistungen. So haben Sie Serviceverträge, Serviceobjekte und Serviceeinsätze präzise im Griff.



- Transparente Vertragsverwaltung
- Einfache Abwicklung und Abrechnung von Servicevereinbarungen
- Rahmenaufträge mit periodischer Fakturierung
- Wartungsrhythmus für Serviceobjekte generiert automatisch Serviceeinsätze
- Grafischer Serviceleitstand für eine einfache und effiziente Koordination der Servicetechniker

Vermietung

Schnelle und flexible Mietabwicklung

Der große Vorteil des Moduls Vermietung liegt in der vollen Integration in die Warenwirtschaft von eNventa. Das bedeutet, aufwendige Schnittstellen zwischen Vermietungssoftware und Warenwirtschaft beziehungsweise Rechnungswesen sind nicht notwendig und auch der bei Schnittstellen entstehende Zeitversatz tritt nicht auf. Mit eNventa verwalten Sie Kunden, Lieferanten, Artikel, Konditionen und Mietpools in einer einzigen Anwendung. Das schafft Effizienz und sorgt für die schnelle und flexible Abwicklung. Das Mietmodul unterstützt Sie professionell – von der anspruchsvollen Disposition über die vertragliche Bearbeitung bis hin zur physikalischen Abwicklung der Mietvorgänge und dem Rechnungsdruck.



- Verwaltung von Kunden, Lieferanten, Artikeln, Konditionen und Mietpools in einer einzigen Anwendung
- Kompletter Vermietungsprozess wird unterstützt
- Komfortable Suchfunktion von Mietartikeln
- Grafischer Mietleitstand
- Historie von Mietobjekten ist jederzeit transparent
- Preis wird automatisch und abhängig von der Mietdauer ermittelt
- Flexibilität für die Vereinbarung von Pauschalen
- Zubehörartikel werden dem Mietobjekt automatisch zugeordnet



Projektmanagement

Projekte zielgerichtet managen

- Strukturierter und übersichtlicher Projektverlauf
- Definition von Phasen und Aufgaben
- ToDo-Listen mit Darstellung der Stati von Terminen und Aufgaben
- Zentrale Informationen und Dokumente zum Projekt sind schnell abrufbar
- Multiprojektmanagement
- Grafischer Projektleitstand vereinfacht die Kapazitäts- und Auslastungsplanung
- Einfache und schnelle Kalkulation ganzer Projekte
- Projektcontrolling mit Budgetüberwachung für die volle Kostenkontrolle

Das integrierte Projektmanagement bietet Ihnen vielfältige Möglichkeiten der Steuerung und Zielkontrolle überall dort, wo Ihre Mitarbeiter projektbezogen arbeiten. Von der Produktion über den Verkauf bis hin zu Service und Wartung hilft Ihnen das Projektmanagement dabei, Ihre Pläne zu erfüllen und die Kundenzufriedenheit zu steigern. Alle zu einem Projekt gehörenden Aufgaben, Termine und Dokumente lassen sich mühelos verwalten. Dabei ist das Budget jederzeit im Blick. Für Durchblick sorgt außerdem der Projektleitstand mit der Visualisierung der einzelnen Projektphasen und des Grades der Zielerreichung.

Finanzbuchhaltung

Schnell und effizient buchen

Mit eNventa verarbeiten Sie schnell, sicher, fehlerfrei und vollautomatisch selbst große Belegmengen, sei es beim Buchen, im Zahlungsverkehr, im Mahnwesen, bei der Verarbeitung von Kontoauszügen oder in anderen Programmteilen. Routineaufgaben lassen sich automatisieren – das sorgt für Entlastung. Die intuitive Bedienung, eine übersichtliche Darstellung und ein Aufbau, der sich am Buchhaltungsalltag orientiert, erleichtern Ihnen das Tagesgeschäft. Beliebige Auswertungen stellen zur Laufzeit alle relevanten Informationen bereit. Damit eine Prüfung schnell und vollständig durchgeführt werden kann, halten Sie mit eNventa alle gesetzlichen Bestimmungen nach den Grundsätzen ordnungsgemäßer Buchführung (GoB) ein.



- Intuitive Buchungsmaske
- Automatische Verarbeitung von Kontoauszügen
- Einfache Bearbeitung von Rücklastschriften
- Umfangreiche Bearbeitung und Auswertung von OPs: OP-Listen, OP-Altersgliederungslisten, OP-Verrechnung
- Flexible Auswertungen: Bilanz, GuV, BWA sowie Erstellung eigener Auswertungen möglich
- Drill-Down-Funktion innerhalb der Buchhaltung inklusive Zugriff auf die Warenwirtschaft
- Flexibles Mahnwesen: Steuerung über eigene Mahngruppen
- Verwaltung von Kreditversicherungen auf Kundenebene
- Flexible Anlage von Mehrwertsteuerkennzeichen (Abwicklung § 13b, Besteuerung im Ausland)
- Unterstützung von Dreiecksgeschäften
- Liquiditätsübersicht
- Factoring

Anlagenbuchhaltung

Wertefluss und Investitionsstand im Blick

Mit eNventa haben Sie alle Ihre Anlagegüter und Gebäude unter Kontrolle. Sie können Standorte, Wartungsintervalle oder Versicherungsgesellschaften hinterlegen und alle kalkulatorischen und gesetzlichen Abschreibungsarten und Methoden verwenden. Abschreibungen und manuelle Zu-, Um- und Abbuchungen der Anlagen können automatisch in die Finanzbuchhaltung übergeben werden.

Der Anlagespiegel gibt Ihnen Auskunft über den Bestand und die Entwicklung Ihres Anlagevermögens.

- Tagesaktueller Überblick über Wertefluss und Investitionsstand
- Beliebig viele Rechnungslegungskreise (HGB, Steuerrecht, IFRS, US-GAAP etc.)
- Nutzung gängiger und individueller Abschreibungsmethoden
- Monatsgenaue Berechnung der Abschreibungen
- Vorschau auf Abschreibungsverlauf
- Komfortables Arbeiten mit Anlagegruppen
- Berechnung von Wiederbeschaffungswerten für Versicherungsgesellschaften
- Wartungshistorie als Wirtschaftlichkeitsanalyse



Kostenrechnung

Kosten im Griff

Mit dem Kostenrechnungsmodul haben Sie die volle Kosten- und Leistungskontrolle – im gesamten Unternehmen oder in einzelnen Bereichen.

Neben der Kostenarten- und Kostenstellenrechnung mit

Profitcenter-Betrachtung steht Ihnen auch

eine Kostenträgerrechnung zur Verfügung. Ebenfalls sehr komfortabel ist die automatische Buchungsübernahme aus

der Finanzbuchhaltung und der Warenwirtschaft oder die freie Gestaltung und Umlage von Hilfs- und Hauptkostenstellen. Flexible Umlageschlüssel und eine lückenlose Journalisierung aller Buchungen runden das angenehme Arbeiten mit dem Kostenrechnungsmodul ab.



- Soll-/ Ist-Analysen lassen Abweichungen frühzeitig erkennen
- Gruppierung der Daten nach Kostenarten, Kostenstellen und Kostenträgern
- Kostenarten-Verteilung mit wenig Aufwand und hoher Transparenz
- Teilkostenrechnung für die mehrstufige Deckungsbeitragsrechnung
- Microsoft Office-Integration zur Vereinfachung des unternehmensweiten Planungsprozesses

ANBINDUNG EXTERNER SYSTEME

Schnittstellen zu anderen IT-Systemen erweitern und ergänzen das Spektrum von eNventa: eine wachsende Zahl von Schnittstellen sorgt auch über die Unternehmensgrenzen hinaus für einen Informationsfluss ohne Barrieren und für reibungslose Geschäftsprozesse.

EDI

Mit der EDI-Schnittstelle (Electronic Data Interchange for Administration, Commerce and Transport) kommen Bestellungen, Auftragsbestätigungen, Lieferscheine und Rechnungen noch schneller und sicherer ans Ziel. Die modulare EDI-Lösung wächst mit und lässt sich jederzeit zu einem B2B-Gateway ausbauen – ohne das EDI-System wechseln zu müssen.

Dokumentenmanagementsysteme

eNventa bietet out-of-the-box die Anbindung von Dokumentenmanagementsystemen für die revisionssichere Archivierung Ihrer Dokumente. Zum DMS PROXESS der Akzentum GmbH besteht eine tiefgehende Integration, so dass ein leistungsfähiges Gesamtpaket aus Warenwirtschaft, Workflow und elektronischer Archivierung entsteht.

Hochregallagersysteme

eNventa bietet die Basis-Technologie für Schnittstellen zu namhaften automatischen Lagersystemen. Im Rahmen der Lagerarbeiten (Einlagerung, Umlagerung, Kommission, manuelle Lagerbuchung und Inventur) können diese von eNventa angesteuert werden.

BMECat

Die BMECat-Schnittstelle vereinfacht die Erstellung von Print-Katalogen und CD-Katalogen. Das BMEcat-Format basiert auf der XML-Technologie und erlaubt den standardisierten Austausch von Katalogdaten sowie von Produktklassifikationssystemen.

Finanzen

Kontoauszüge können direkt in die Finanzbuchhaltung eingelesen werden. Das zeitraubende manuelle Einbuchen fällt weg. Die Zuordnung von Zahlungsein- oder ausgängen wird Ihnen automatisch oder halbautomatisch vorgeschlagen. Wiederkehrende Geld- ein- oder ausgänge können über Verbuchungsregeln vordefiniert werden.

Die SEPA-Schnittstelle unterstützt die elektronische Abwicklung von Euro-Überweisungen gemäß dem europäischen Standard SEPA. Der einheitliche Euro-Zahlungsverkehrsraum SEPA (Single Euro Payments Area) ist ein Schritt zur Verwirklichung des europäischen Binnenmarktes.

Lohn

Über die DATEV-Schnittstelle von eNventa können Lohndateien eingelesen werden. Gleichzeitig werden

diese auf Plausibilität geprüft und anschließend ins Belegjournal von eNventa übertragen.

KEP-Anbindung

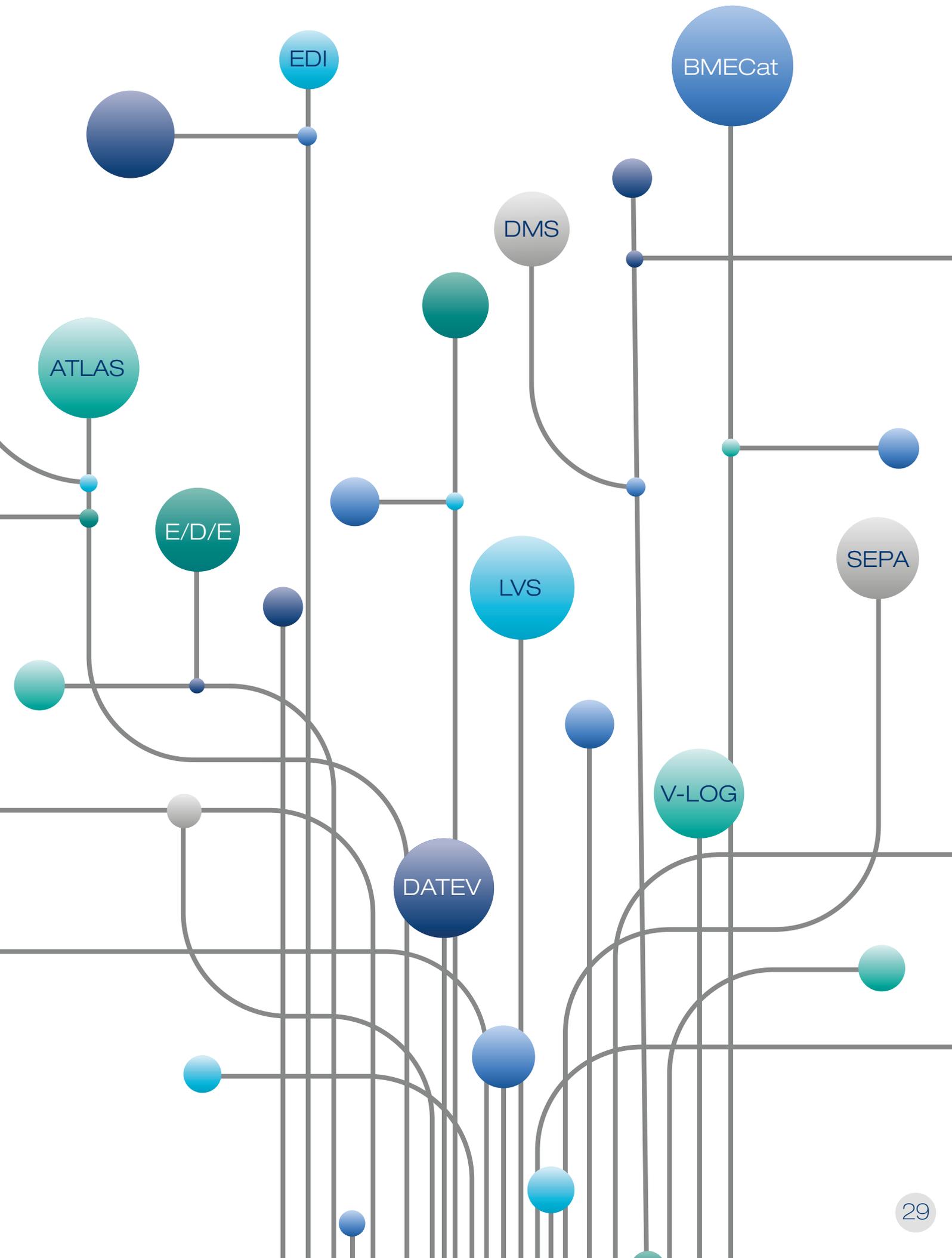
Die Schnittstelle zu V-LOG, der Lösung zur Steigerung der Effizienz im Versand, optimiert die Prozesse in der Versandabwicklung, manuelle Arbeitsschritte werden reduziert oder überflüssig.

Zollmanagement

Die Anbindung an das ATLAS-Verfahren für die elektronische Ausfuhrerklärung erleichtert Ihnen die Verzollung Ihrer Güter. Die Anwendungsdaten werden von eNventa an den AES-Client übertragen. Dort nimmt der Benutzer ergänzende Eingaben vor. Die auf Gültigkeit überprüften Daten werden via Rechenzentrum an die Zollbehörden weiter gesendet.

Branchenschnittstellen

eNventa verfügt über eine Vielzahl von branchenspezifischen Schnittstellen. So sorgen beispielsweise die Anbindungen an den E/D/E und an die Nordwest Handels AG für eine einfache und effiziente Verbundkommunikation.



BESTÄNDIG INNOVATIV

Die Nissen & Velten Software GmbH unterstützt Sie dabei, die Herausforderungen des digitalen Wandels zu ergreifen. Seit 30 Jahren produzieren wir innovative Business-Lösungen für mittelständische Unternehmen.

90
Mitarbeiter



oethestrasse 33

Stockach
Hauptsitz

Seit der Gründung unseres Unternehmens sind wir bei der Entwicklung und Umsetzung neuester Technologien ganz vorne mit dabei. eNventa war eines der ersten webbasierten ERP-Systeme überhaupt und eNventa Cloud das erste ERP-System unter Windows Azure. Bereits Ende der 90er Jahre haben wir einen integrierten Webshop angeboten.

Als inhabergeführtes und eigenkapital-finanziertes Unternehmen können wir unabhängig von den Interessen externer Kapitalgeber agieren. eNventa ist made in Germany – Ihre Wartungsbeiträge fließen eins zu eins in die Weiterentwicklung der Software.

Am Firmensitz in Stockach sowie der Niederlassung in Osnabrück arbeiten täglich 90 Mitarbeiter für Ihren Erfolg. Zusammen mit den 15 eNventa-Vertriebspartnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit über 100 Experten beraten wir Neu- und Bestandskunden bei der Optimierung ihrer Geschäftsprozesse. Gemeinsam betreuen wir heute mehr als 350 Unternehmen, welche erfolgreich mit eNventa arbeiten.

Unsere Entwickler und Berater kennen die Anforderungen mittelständischer Firmen. Deshalb entwickeln wir unser Produkt immer weiter und ziehen mit unseren Kunden gemeinsam an einem Strang, um mit den neuesten Technologien die sich wandelnden Anforderungen der Anwender an Unternehmenssoftware heute und in der Zukunft zu erfüllen.

Wo immer ein Unternehmen steht und wo immer es seinen Weg in die Zukunft sieht – unsere qualifizierten Berater setzen den Baukasten erprobter Implementierungsmethodiken so ein, dass Ihr ERP-Projekt sicher die vereinbarten Ziele erreicht. Nissen & Velten ist nach ISO 9001 : 2008 zertifiziert und setzt ein TÜV SÜD geprüftes Qualitätsmanagementsystem ein.



inhaber-
geführt

1989
Gründung

Osnabrück
Niederlassung



DIE EINFÜHRUNGSMETHODIK

Wir möchten, dass Ihr ERP-Projekt sicher zum Ziel kommt und dabei Qualität, Zeitplan und Budget eingehalten werden. Unsere Projektmanagement-Methodik schafft den erforderlichen Rahmen und unsere erfahrenen Berater begleiten Sie dabei kompetent.

Aufbau der Lösung

Initiierung

Projektstart

In der Initiierungsphase wird eine detaillierte Gesamtprojektplanung erstellt. Dabei werden verschiedenste Faktoren berücksichtigt, zum Beispiel die Roll-Out-Szenarien, beauftragte Anpassungen sowie Urlaubs- und Ferienzeiten im Unternehmen oder die Verfügbarkeit von Beratern und Key-Usern. Projekt-Controlling und Projekt-Reporting werden aufgebaut und das Projekthandbuch wird erstellt. Nun erfolgt der offizielle Startschuss: das Projekt Kick-Off.

Umsetzung

Die Umsetzung beginnt in vielen kleinen Schritten. Dazu gehört die Installation und Parametrisierung der ERP-Umgebungen im Unternehmen und die Schulung der Key-User. Ein wichtiger Arbeitsschritt ist die Programmierung kundenspezifischer Anpassungen. Die Anpassungen werden schließlich umgesetzt, bevor der Kunde diese abschließend testet und abnimmt.

Außerdem werden Belege angepasst, User-Berechtigungen definiert und Rollen vergeben. Soll-Prozesse werden definiert und Testpläne für alle relevanten Geschäftsvorfälle ausgearbeitet.

Umsetzungs- abnahme



Die Einführung eines neuen ERP-Systems ist, unabhängig von der Größe des Unternehmens, immer ein komplexes Projekt, das zu grundlegenden Eingriffen in die Unternehmensabläufe und den Unternehmensalltag führt. Viele Mitarbeiter müssen neben dem Tagesgeschäft Verantwortung für den Erfolg dieses Projekts übernehmen. Bestehende Prozesse werden überprüft und Routinen hinterfragt.

Wir wissen um die Komplexität einer ERP-Einführung. Vertrauen Sie dabei auf unsere erfahrenen Berater und die erprobte Einführungsmethodik, die Elemente klassischer und agiler Projektmanagement-Methoden verknüpft. Einzelne Phasen, Meilensteine und Lieferobjekte gliedern das Einführungsprojekt für eNVenta nach dem Wasserfall-Modell.

Individuelle Anpassungen werden agil in Sprints umgesetzt und abgenommen. Jede Projektphase endet mit einem „Meilenstein“, welcher passiert werden muss, um die nächste Projektphase einzuleiten.

Validierung der Lösung

Roll-out in der Organisation

Integrationstest

IT-Test
Abschluss

Roll-out

Go-Live
Freigabe

Abschluss

Projekt-
abnahme

Vor dem eigentlichen Go-Live wird im Rahmen von Integrationstests umfassend getestet. Basis der Integrationstests bilden die Testpläne. Die Key-User testen dabei mit migrierten Daten, mit Go-Live relevanten Anpassungen und gegebenenfalls das Zusammenspiel mit weiteren Softwarelösungen und Schnittstellen. Last but not least werden die End-User Schulungsunterlagen finalisiert.

In der Roll-out Phase schulen die Key-User ihre End-User. Nach der Durchführung eines Last-Tests mit möglichst vielen Usern und bei realistischem Tagesgeschäft wird der Go-Live Termin (Cut-Over Planung) geplant, validiert und schlussendlich freigegeben.

In der Abschlussphase erfolgt die finale Daten-Übernahme. eNVenta wird tagtäglich produktiv genutzt. Natürlich werden die Key-User in dieser Phase noch vom Consulting unterstützt. Im Rahmen eines Projekt Reviews wird Manöverkritik geübt. Läuft alles stabil, so endet das Einführungsprojekt.

INHALT

Intro	3
Performante Basis für die Zukunft	4
ERP	6
CRM	7
E-Commerce	9
Logistik	10
Stammdatenmanagement	11
eNventa ist einzigartig	12
Usability	16
Mobile Apps	18
Die Module	20
Schnittstellen	28
Der Lösungspartner	30
Die Einführungsmethodik	32



Bildrechte:

stock.adobe.com (S.1/36: jamestehart; S.2: alphspirit; S.3: sdecoret; S.4: o_du_van;
S.5: rh2010; S.12: AYAIimages; S.15: ivanko80; S.17: Spectral-Design; S.19: mrmohock;
S.20: bnenin; S.21: contrastwerkstatt; S.22: edbockstock; S.25: kadmy; S.32: REDPIXEL;
S.34: Syda Productions)
istockphoto.com (S.8: TommL; S.9: grapestock; S.10: petinovs; S.11: gopixa;
S.23: Clerkenwell; S.24: monkeybusinessimages; S.29: VLADGRIN)
shutterstock.com (S. 26: Wutthichai Phosri)

© Nissen & Velten Software GmbH 2019



überreicht durch:

hepasoft oHG
Albert-Einstein-Str. 14
12489 Berlin

Fon: +49 30 67817899-0

Fax: +49 30 67817899-99

Email: info@hepasoft.de

www.hepasoft.de

